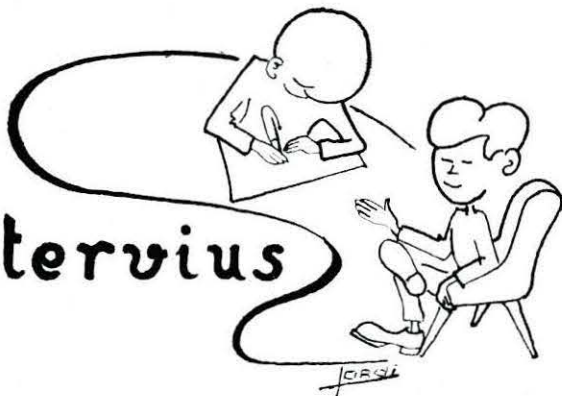


Entrevius



AMB EL SR. LLUIS M.^a RIFA I RIEROLA

Hem demanat, i molt amablement se'ns ha concedit, una entrevista amb el Sr. Lluís M.^a Rifà i Rierola, President d'Alella Vinícola. Convençuts de què Alella Vinícola és la Institució més genuïna i més important que tenim al nostre poble, hem preguntat al Sr. Rifà:

Podria haver-hi algun aspecte interessant d'Alella Vinícola i que, no obstant, fos poc conegut inclús entre els mateixos de casa nostra?

—Es possible; però l'aspecte més remarcable i interessant és el social; Alella Vinícola fa una labor social no directa, naturalment; és indirecta, però molt real i eficaç; pensi què seria del productor modest, del que treballa la vinya tot l'any per fer de 15 a 20 Hl de vi, i que, al final, hagués de malvendre la collita; no podria pas subsistir; la nostra Cooperativa, en elaborar un producte de qualitat, valora al màxim l'esforç i el treball del productor.

—S'haurien perdut les vinyes, sense Alella Vinícola?

—Gairebé es pot assegurar que així hauria estat; pel caràcter muntanyós del terreny, que no permet introduir tractors o maquinària en molts llocs, la vinya no seria rentable ni pels modestos ni pels grans propietaris; els poderosos tal vegada s'haurien pogut espabilar d'una manera o altra, però els humils haurien estat condemnats a desaparèixer; ara, units, tots en surten beneficiats.

—Alella Vinícola assegura el futur del poble, o sia que podrà conservar el seu caràcter viticultor indefinidament?

—No es pot assegurar això; més aviat sembla que tard o d'hora, Alella, com tots els pobles veïns, esdevindrà un eixamplis de Barcelona; la vinya, doncs, haurà de cedir el lloc a les construccions de torres i cases; aquesta previsió no ens ha de preocupar; tot ve d'una manera natural; és una evolució que, portant el signe del millorament, benvinguda sigui!; no crec però que notem cap canvi important, quan a producció de vi, durant la pròxima vintena d'anys.

—Es veuen algunes vinyes abandonades; acreix o minva la producció d'Alella Vinícola?

—Més aviat hem anat augmentant; s'abandonen algunes vinyes de difícil cultiu, però se'n planten d'altres en terrenys més aptes; de fet, els últims quatre anys, hem passat de 88 socis productors a 181, augment molt notable i que també demostra l'eficàcia i la realitat de la nostra Cooperativa.

—I la crisi actual de l'agricultura afecta a Alella?

—I la crisi actual, que pot tenir una solució mitjançant Cooperatives, o altres Entitats que valoritzaran, industrialitzaran, etc. els productes en benefici del pagès, poc ens afecta a Alella. Els fundadors d'Alella Vinícola tenen el gran mèrit d'haver-se avançat més de 50 anys en aquest sentit, i cal remarcar que, en aquesta visió i previsió, no tingueren en compte solament els propis interessos sinó els de tots i encertaren en proporcionar un gran bé a tot el poble.

—Quan es va fundar l'Alella Vinícola?

—El 1906; va néixer, en aquelles circumstàncies històriques, com a Sindicat Agrari però, des del primer moment, tingué les característiques fonamentals que avui té; la nostra Cooperativa és de les més antigues en el seu gènere i la més antiga, certament, que es va llançar a fer un vi de marca, ja des de la seva fundació. Alella fa molt temps que és arreu coneguda pel seu vi. Hem rebut visites de senyors portuguesos i francesos per tal de conèixer les particularitats de la nostra organització.

—Ens agradaria, Sr. Rifà, conèixer els mercats principals del vi d'Alella.

—Els principals mercats nacionals, apart de Barcelona i Catalunya, són Mallorca i Madrid; dels estrangers, els més curiosos són: Indonèsia, Japó i Filipines; de l'Àfrica exportem a la Guinea, Rhodesia, Libèria i Egipte; diferents mercats són els d'Itàlia, Gibraltar, Argentina, Holanda, Bèlica Suïssa, Estats Units, El Salvador, Mèxic, Puerto Rico, etc.; generalment es nota més demanadissa dels països on hi ha colònia catalana. Actualment els països que ens en demanen més són Anglaterra (client el més antic), Colòmbia, Panamà, Costa Rica i França.

—No és estrany que França sigui un dels principals consumidors de vi d'Alella?

—El turisme explica moltes coses; en fa conèixer moltes. No tenim nosaltres bons vins i licors?; no obstant, sempre hi ha un dia en el qual tenim el gust de dir: avui beurem, per exemple, xampany autènticament francès!; a França ha entrat molt bé, com a cosa extra, el vi d'Alella.

Mirem el rellotge i restem sorpresos: dues hores ha durat la conversa amb el Sr. Rifà, conversa que no ha decaigut ni un moment puix el Sr. Rifà parla amb entusiasme, facilitat de paraula, molta amabilitat i gran coneixement dels assumptes del vi, sortint, en les seves observacions i comentaris, del pla local per endinsar-se en qüestions d'interès nacional i inclús Internacional, que podrien ser, algun dia, tema d'algun altre entreviu; ens donem compte de què aquests problemes són una part molt important en la seva vida...

Avui, però, no ens podem estendre més; és massa tard. Bo i acomiadant-nos, apuntem:

—Alguna anècdota sobre el tema?

—Prou que en podria contar, i moltes! No és cosa curiosa que a bastants llocs, a on exportem vi, hi hàgim hagut d'enviar també porrons?; lluny de casa nostra s'aprecia també el porró! Per cert que, en una ocasió em vaig trobar amb uns amics, a Anglaterra, que tenien un porró, però no tenien vi i volien veure com es bevia amb porró; vaig haver de beure whisky en porró; és detestable!; Vostés no n'han begut mai de whisky en porró?

Hem de confessar al Sr. Rifà que no; no se'ns havia acudit mai; i el més probable és que tampoc ho arribem a provar mai!; tenint a mà un porró de casa nostra i el vinet de casa nostra...

J. M. D.

ALFONSO

Reparació d'ulleres de totes classes
Treball acurat i perfecte-Precisió en
cumplir les receptes dels Srs.
Oculistes

PREUS ECONÒMICS
Presentant aquest
anunci se us farà un
20% de descompte

Pasatge Indústria (entre Tratalgar i Alta Sant Pere) - BARCELONA - Teléfon 231 94 61